

LIONBRIDGE 是如何在不影响 CANON 日常业务的情况下帮助其节省资金、简化运营,并迁移数十万页内容的......

数十万页面

55 个市场

每年节省大量开支



走出国门不易;走出国门后敢于变革,更是难上加难。

面对涉及数十个市场的数十万网页,跨国公司如何才能迁移到新的内容管理系统,而不牺牲品牌、质量或速度?

Canon 在迁移到新的 CMS 时就遇到了这一挑战。

为确保在迁移过程中正常开展业务,Canon对理想中的发布合作伙伴提出了严苛要求:高度关注细节,能够以更高的效率和简化的流程快速编排复杂的程序,且在交付高质量解决方案方面有口皆碑。



客户简介

Canon 是一家跨国公司,于 1937年成立于日本,专业生产家用和商用成像和光学设备,包括相机、打印机和扫描仪。Canon不断发展和壮大其营销网站,目前在欧洲、中东和非洲地区 (EMEA)拥有 55个站点,为企业和消费者提供服务。在其发展过程中,Lionbridge发挥着重要作用。自 2011年以来,Lionbridge一直为 Canon营销团队提供内容发布、Web开发、项目管理和 QA服务,还帮助 Canon发展了零售战略,开设了18个网上商城。

近年来,该公司掀起了一波数字化工具和思维的新热潮,改变了客户与设备和品牌互动的方式。为了促进客户互动,Canon一方面继续发展其营销网站,另一方面也通过直接面向消费者的电子商务网站销售产品。为实现全球数字化转型,Canon希望找到一家优秀的发布合作伙伴,为其提供Web发布、内容转换和质量保证服务,完成平稳过渡。

在 Canon 努力发展其在线业务的过程中,Lionbridge 的 Web 发布和质量保证服务一直为其保驾护航。而在 Canon 启动其 CMS 迁移项目时,该公司进一步认识到,Lionbridge 的综合专业知识和能力可以降低项目风险和总成本。

发布和 CMS 迁移方面的专业知识,包括之前为 Canon 提供迁移服务方面的丰富经验。

Canon 之所以被 Lionbridge 吸引,是因为我们拥有多样化的专业知识、能够持续提供高质

量的服务、能够在低成本地区扩展服务,并且

能够简化流程、提高效率,从而实现成本节省。99

Canon 多次表示,该公司将 Lionbridge 视为

合作伙伴而非供应商。我们与该公司建立了长

期合作关系,这使我们能够展示我们在 Web

Kevin O' Brien, Lionbridge 全球项目总监

Canon 的交期有时极具挑战性,Lionbridge 致力于每一次都按时交付,堪称业界典范。**99**

Canon 数字系统与发布经理

CANON 案例研究 LIONBRIDGE

面临的挑战

Canon 面临多重挑战:







将最早的旧页面转换到针 对移动设备进行优化的 新模板



数十万页内容



通过与新的数字资 产管理系统集成数 得支持



不会造成业务中断 也不会影响现有营 销业条

Canon 与 Lionbridge 合作,致力于在向新 CMS 迁移时保持其客户所需的质量和一致性。迁移项目非常复杂,需要将内容从 Tridion 11 CMS 转换为 SDL Web 8.5,这需要将较早的旧模板更新为 Canon 针对移动设备进行优化的新模板。

该项目的目标是迁移 **55** 个市场中的内容,其中包括 **300**,**000 多个页面**。迁移速度必须迅捷,与新数字资产管理系统的实施保持同步。

此外,在完成迁移的同时,Canon 还需要继续提供客户所期望的高质量数字化体验。除了成功完成转换,Canon 还需要:

- 通过迁移后的站点,确保客户体验的一致性和改进
- 确保客户不会遇到任何站点问题
- 确保站点的响应能力
- 确保实施的工具、系统和环境能够实现有效的长期内容管理
- 从整体内容管理的角度降低成本
- 缩短因遗留缓存问题而产生的发布后上市时间

为了将这些挑战转化为机遇,Canon 深知自己需要一个久经考验且值得信赖的合作伙伴,以便持续提供营销和电子商务发布服务,同时提供在 CMS 迁移方面经验丰富的专家团队。Lionbridge 的灵活性、速度和知识能够满足 Canon 的迁移要求,其 CMS 迁移流程专业知识和一流的 Web 发布交付技能也得到了Canon 关键内部利益相关者的认可。



平均每天发布 4-7 千个页面



具有全球影响力和资源的本地合作伙伴



100%满足产品发布日期



每年完成 200 多个新发布和推广活动

整个 Lionbridge 团队的敬业和专注有目共睹。 我们非常感谢该公司为成功的产品发布和宣传活 动所做的贡献。**>>**

Canon 数字系统与发布经理

解决方案

从迁移过程一开始,Lionbridge就是Canon的重要合作伙伴。从初始探索到执行,Lionbridge参与了迁移的所有步骤,并在整个过程中提供了咨询和最佳实践。

在满足迁移要求的同时,Lionbridge 持续提供"照常运营"发布服务,包括在迁移期间成功完成众多产品发布。

Lionbridge 利用内部专家组建了两个特别的迁移团队。这两个团队对于 CMS 迁移的成功至关重要。

第一个团队负责手动迁移大量旧页面;这些页面使用了无法包含在自动迁移中的模板。

第二个团队负责对自动迁移的页面进行 QA 测试、记录错误,并与 Canon 内部的多个团队合作,确保有效处理所有缺陷。

Lionbridge 的一个重要优势是,能够在特定项目之前、之后和期间不断扩展其服务并满足客户需求。除了上面列出的核心服务外,Canon 还邀请 Lionbridge 团队参与,提供一系列超越迁移项目迫切目标的附加服务。这些服务包括:



古特内突制作流程的重新设计



六西格玛成本节省研讨会



确定难点和潜在障碍







将最早的旧页面 转换为针对移动设备进行了优化的



成果

Canon 已经体验到了与 Lionbridge 合作的积极影响。通过克服主要障碍,Lionbridge 帮助 Canon 每年节省了可观的成本。

Canon 相信 Lionbridge 能够在不影响客户的情况下进行迁移和发布活动,维护其品牌,并确保不会因站点或导航问题而造成收入损失。在解决了与工具和工作流有关的所有难点和挑战后,Canon估计流程周期可缩短 20 至 30%。